

信息经济学

第六课：序贯博弈（二）

彭世喆

数字经济系
长沙理工大学经济与管理学院

2024 年 4 月 11 日



- ① 策梅洛定理
- ② 序贯博弈中的纯策略
- ③ 市场准入游戏
- ④ 扔沙包游戏
- ⑤ 议价游戏
- ⑥ 复习

策梅洛定理

完美信息 (Perfect information)

每个玩家都观察到了游戏历史，即玩家在决策时知道在哪一个节点以及如何到达这个节点的。

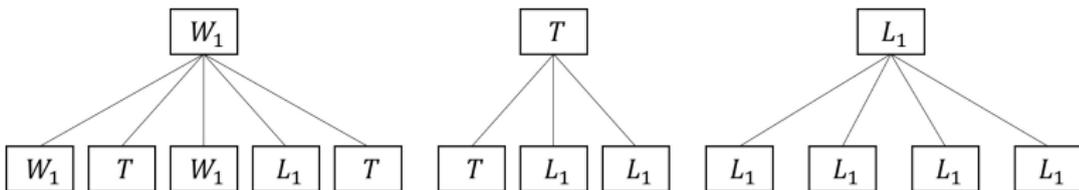
策梅洛定理 (Zermelo's theorem)

在二人的有限（有限个节点）游戏中，如果双方皆拥有完美信息，则先行者或后行者当中必有一方有必胜/必不败（平局）的策略。

- 三种结果： W_1 ， L_1 和 T
- 这个定理不是说这类博弈有三种结果，而是表明是有解的，但没有说明解是什么以及如何解
- 例子：Nim 游戏（当两堆火柴数量不相等时，无论玩家 2 做什么，玩家 1 稳赢）、井字游戏（先行并占角）、象棋和围棋

证明

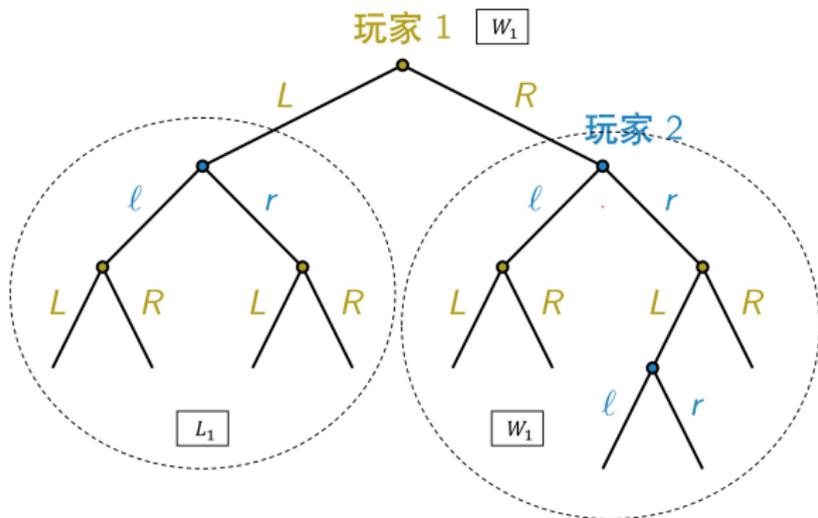
- 逆向归纳法（关于决策树的最大长度 N ）
- 内在逻辑
- 当 $N = 1$ 时，假设玩家 1 先行，穷举所有可能的情况。例如



- 假设定理对于所有长度 $\leq N$ 的博弈成立

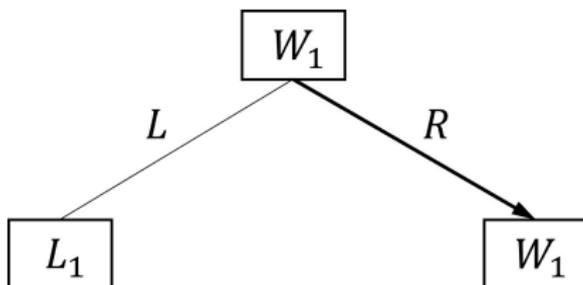
证明

- 那么定理对于所有长度 = $N + 1$ 的博弈也成立（证明的关键步骤）。下图所示一个最大长度为 $N + 1 = 4$ 的例子
- 虚线圈出的部分叫做子博弈（Subgame），即博弈中更小的博弈。左边的子博弈发生在玩家 1 选择 L 后，长度为 2。右边的子博弈发生在玩家 1 选择 R 后，长度为 3。



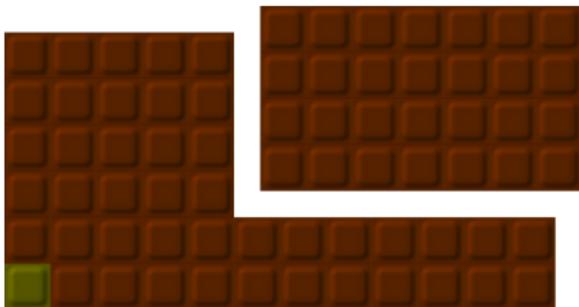
证明

- 由归纳假设可知，两个子博弈都有解，例如分别为 L_1 和 W_1
- 原博弈可被化简为长度为 1 的博弈，并且有解。玩家 1 会选择 R



例子：巧克力游戏 (Chomp)

- 有一块 $n \times m$ 的巧克力，两人轮流选择一小块巧克力并拿走它右边和上边的所有巧克力。吃掉最左下角巧克力的玩家输
- 根据策梅洛定理，这个游戏有解
- 除了 1×1 的巧克力，对于其他大小的巧克力，先行者必胜（排除平局和后行者必胜，假设先行者选择最右上角的巧克力）

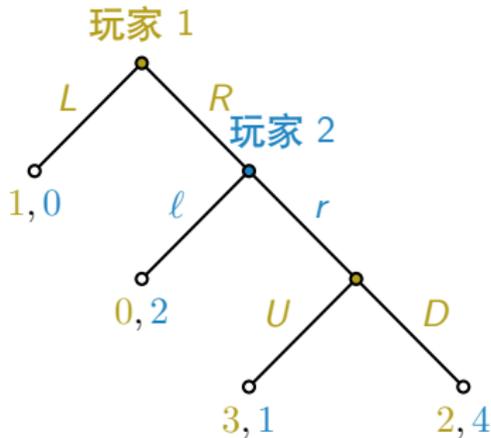


序贯博弈中的纯策略

序贯博弈中的纯策略 (Pure strategy)

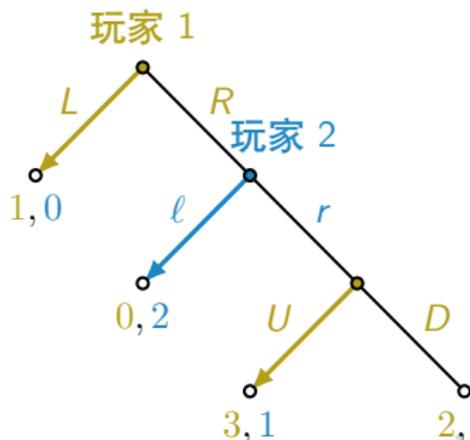
在拥有完美信息的序贯博弈中，玩家的纯策略是完整的行为计划，确定了在每一个决策节点上玩家应该选择什么行为。

- 例子：玩家 1 的策略集 = $\{(L, U), (L, D), (R, U), (R, D)\}$ ，
玩家 2 的策略集 = $\{l, r\}$



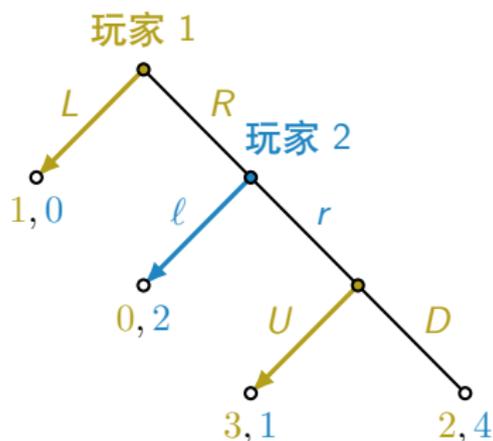
序贯博弈中的纯策略

- 玩家 1 不是只有三个策略，但前两个策略是冗余的。玩家 2 可能不用做决策。但一个策略必须告诉玩家在每个决策节点采取什么行为，不管能不能到达这个节点
- 由逆向归纳法得到每一个节点的最优决策 (LU, ℓ)
- 逆向归纳法必须告诉玩家 1 决策时应该怎么做，以及玩家 2 认为玩家 1 会怎么做（虽然 U 和 r 不会实现，但也是逆向归纳法的一部分）



序贯博弈中的纯策略

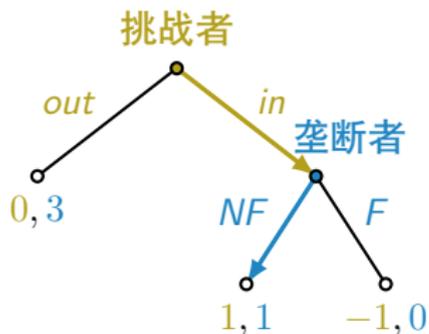
- 纳什均衡 = $((LU, \ell), (LD, \ell))$
- 前两行可见冗余。在第二个纳什均衡中，玩家 1 选 D 是不理性的。但怎么选无所谓，反正到不了这一步
- 机械式寻找纳什均衡会发现不理性的行为，因为找到了永远不会发生的结果



		玩家 2	
		ℓ	r
玩家 1	LU	<u>1</u> , <u>0</u>	1, <u>0</u>
	LD	<u>1</u> , <u>0</u>	1, <u>0</u>
	RU	0, <u>2</u>	<u>3</u> , 1
	RD	0, 2	2, <u>4</u>

市场准入游戏

- 有一家垄断公司，面对着一个可能侵入市场的挑战者
- 纳什均衡 = $((in, NF), (out, F))$
- 在第二个纳什均衡中，也是互为最优反应。假如垄断者威胁会反击，则挑战者会观望。均衡成立需要相信一个不可信的威胁（杀鸡儆猴）



		垄断者	
		F	NF
挑战者	in	-1, 0	<u>1, 1</u>
	out	<u>0, 3</u>	<u>0, 3</u>

拓展：多个垄断市场

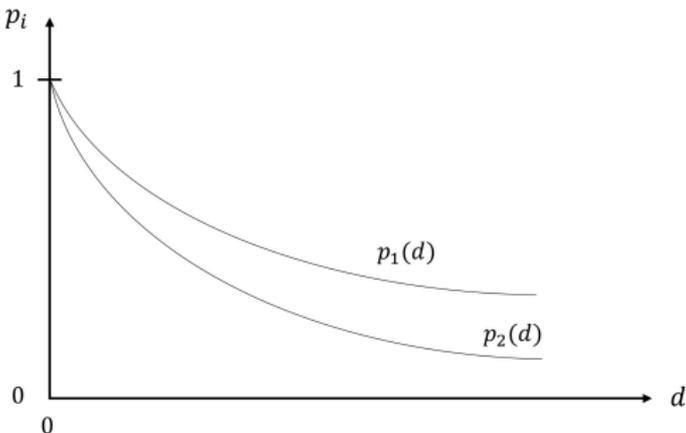
- 一个垄断者拥有多个垄断市场，挑战者序贯进入，并知道上一个挑战者和垄断者之间博弈的结局
- 选一系列同学玩游戏（杀鸡儆猴有用）
- 逆向归纳法得出最后一个市场的挑战者会进入，因为垄断者没有继续威胁的动机，进而垄断者会让所有人进入
- 理论不能解释现实（Chain-store paradox）
- 垄断者以 $\epsilon = 1\%$ 的概率是激进者，当挑战者进入会采取反击行为。那么它可以通过反击阻止进入（无论是激进还是装成激进）
- 第一个市场的挑战者会进入，因为觉得是激进者的概率很小。一旦反击，后续挑战者仍然分不清到底真是还是假装是
- 只有垄断者采取混合策略偶尔反击，挑战者才会更新是激进者的概率

分析

- 如何建立激进的形象 (Reputation)
- 引入小概率的激进行为可以改变博弈结果
- 形象很重要
 - 可以装出来
 - 可以阻止潜在挑战者 (例如不要仅仅因为有人质而向绑架者妥协)
 - 医生和会计的声誉很重要
 - 脾气差的人更容易得逞 (有时是故意的)

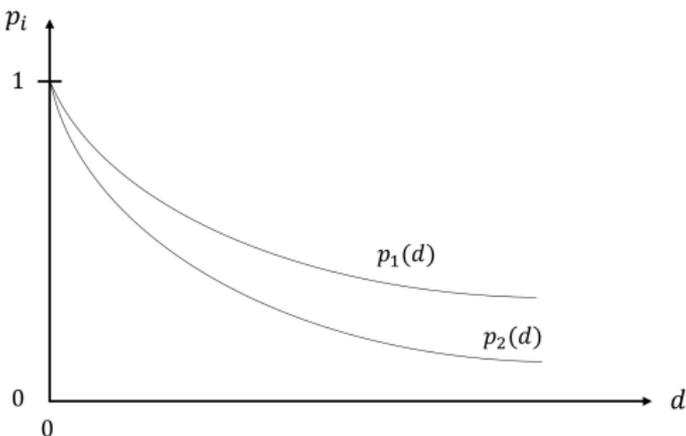
扔沙包游戏

- 有两位玩家相对站立，一人手上有一个沙包。两人轮流决策是将沙包扔过去还是向前走一步。沙包击中对方则赢，没中则输，对方不能躲闪。
- 这是关于 when 而不是关于 what 的决策，太早或太迟都不行
- 记 $p_i(d)$ 为玩家 i 在距离 d 击中对方的概率（技术有高低，但都知道）



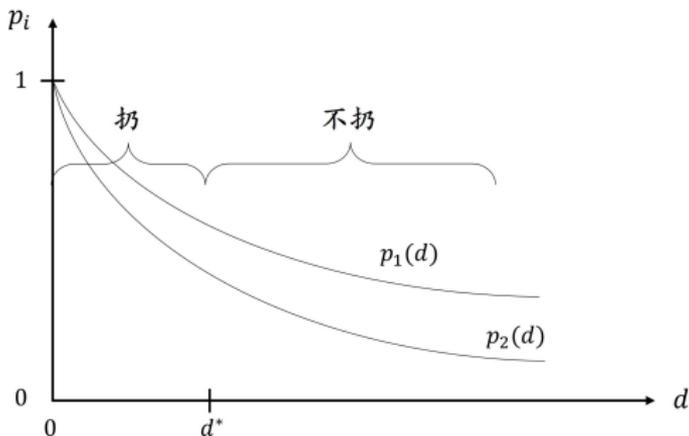
游戏分析

- 谁会先扔？（技术高的先扔还是技术低的抢扔）
- 事实 A：假设还没有人扔，如果玩家 i 在距离 d 知道对手不会在距离 $d - 1$ 扔，则玩家 i 不应该在距离 d 扔（不用害怕对方过早扔沙包）
- 事实 B：假设还没有人扔，如果玩家 i 在距离 d 知道对手会在距离 $d - 1$ 扔，则当 $p_i(d) \geq 1 - p_j(d - 1)$ 时，玩家 i 应该在距离 d 扔



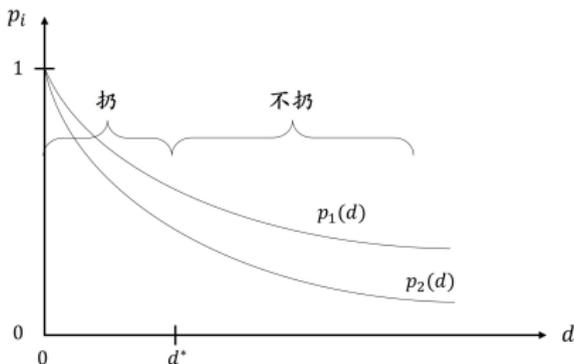
游戏分析

- 随着 d 变小，记 d^* 为 $p_i(d) + p_j(d - 1) \geq 1$ 首次成立的距离
- 在距离 d^* ，当 $p_1(d^*) + p_2(d^* - 1) \geq 1$ 时，玩家 1 率先扔出沙包；当 $p_2(d^*) + p_1(d^* - 1) \geq 1$ 时，玩家 2 率先扔出沙包
- 当距离大于 d^* 时，不扔严格占优于扔（无论对手下一轮扔不扔，不扔都比扔好）



游戏分析

- 但在距离 d^* ，出现了分歧，最优反应取决于关于对方下一阶段行为的预测
- 用逆向归纳法推出在距离 $d^* - 1$ ，对方将会扔出沙包
 - 当 $d = 0$ 时，玩家 2 一定会扔，因为 $p_2(0) = 1$
 - 当 $d = 1$ 时，玩家 1 知道玩家 2 下阶段一定会扔，由事实 B 可得，玩家 1 会选择扔，因为 $p_1(1) + p_2(0) \geq 1$
 - ...
 - 当 $d = d^*$ 时，玩家 i 知道对方下阶段一定会扔，由事实 B 可得，玩家 i 会选择扔



启示

- 技术好的玩家并不一定先扔，而是看谁在距离 d^* 行动 (d^* 取决于双方的能力)
- 即使对方不会玩这个游戏，也不要远于距离 d^* 扔
- 事实：人们通常过早扔出沙包，然后没中（过度自信、先下手为强）

经验 15

等待有时是个好选择，但不要保守。

一阶段议价游戏

- 有两位玩家，玩家 1 向玩家 2 提出一个 1 元钱的分配方案 $(s, 1 - s)$
- 如果玩家 2 接受，则按分配方案执行；如果玩家 2 拒绝，则双方都没钱 $(0, 0)$
- 假设如果玩家 2 接不接受方案的效用相同，则会接受方案（可以给的不多也不少）
- 玩游戏
- 事实：有人拒绝小额的分配方案（自尊、公平、强势声誉、独裁者游戏没有拒绝的机会）
- 理论：由逆向归纳法可得，玩家 1 会提出 $(1, 0)$ 的方案

两阶段议价游戏

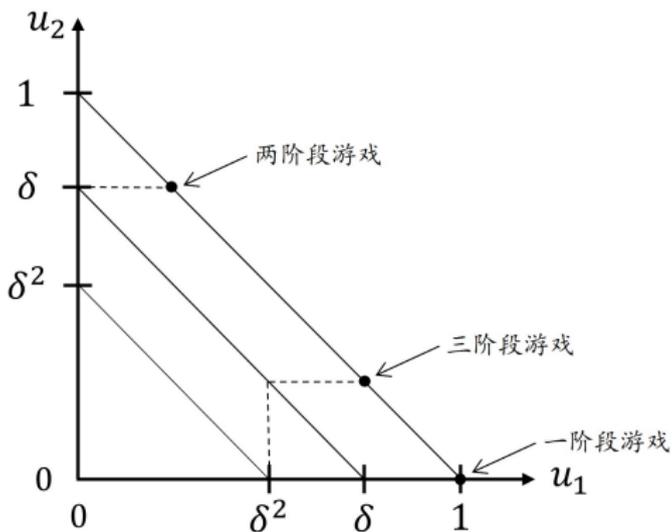
- 阶段一：玩家 1 向玩家 2 提出一个 1 元钱的分配方案 $(s_1, 1 - s_1)$ 。如果玩家 2 接受，则按分配方案执行；如果玩家 2 拒绝，则进入下一个阶段，角色互换
- 阶段二：玩家 2 向玩家 1 提出一个 1 元钱的分配方案 $(s_2, 1 - s_2)$ 。如果玩家 1 接受，则按分配方案执行；如果玩家 1 拒绝，则双方都没钱 $(0, 0)$
- 折现：下一阶段的 1 元钱在现阶段只值 δ 元 ($\delta < 1$)
- 逆向归纳法：玩家 2 需要思考如果阶段一拒绝，阶段二能够得到多少
- 如果 $s_1 \geq \delta \times 1$ ，则玩家 2 会接受；如果 $s_1 < \delta \times 1$ ，则玩家 2 会拒绝

多阶段议价游戏

- 多阶段游戏的最后一个阶段就是一个一阶段游戏
- 在两阶段游戏中，如果玩家 2 拒绝，则可在下阶段得到 1，但其现值只有 δ
- 在三阶段游戏中，如果玩家 2 拒绝，则可在下阶段得到 $1 - \delta$ ，但其现值只有 $\delta(1 - \delta)$

	提议方	接收方
一阶段	1	0
二阶段	$1 - \delta$	δ
三阶段	$1 - \delta(1 - \delta)$	$\delta(1 - \delta)$
四阶段	$1 - \delta(1 - \delta(1 - \delta)) = 1 - \delta + \delta^2 - \delta^3$	$\delta(1 - \delta(1 - \delta)) = \delta - \delta^2 + \delta^3$
...
十阶段	$1 - \delta + \delta^2 - \delta^3 + \dots + \delta^8 - \delta^9$	$\delta - \delta^2 + \delta^3 - \dots - \delta^8 + \delta^9$

多阶段议价游戏



多阶段议价游戏

- $s_{10} = 1 - \delta + \delta^2 - \delta^3 + \dots + \delta^8 - \delta^9 = \frac{1-\delta^{10}}{1+\delta}$ 和 $1 - s_{10} = \frac{\delta+\delta^{10}}{1+\delta}$
- $s_{\infty} = \frac{1}{1+\delta}$ 和 $1 - s_{\infty} = \frac{\delta}{1+\delta}$
- 假设讨价还价快速进行, 则 $\delta \approx 1$ 以及 $s_{\infty} = 1 - s_{\infty} = 1/2$
- 均匀分配的条件: 无穷阶段议价、没有折现或快速迭代、相同的折现因子 $\delta_1 = \delta_2$ (相同的耐心程度, 不耐心会处于劣势地位)
- 不会发生议价, 第一个分配方案一定会被接受 (即议价发生在脑海中)
- 现实中为什么还会发生议价呢? (议价对象的价值或时间价值未知造成低效、拒绝显得有耐心或者强势)

Thanks!